

## Glasstech 在当前经济环境下对客户的帮助

玻璃工业拥有巨大的存量资源，对有竞争力的参与者来说有着大量的商业机会。即使在困难时期，仍然需要对现有设备和设施进行更新。设备的高产能、高效率、节能以及安全仍然是当前最重要的内容。

设备制造商在这其中扮演了极为重要的角色，帮助客户改进、扩展、优化现有设备的性能，并提供节能措施。

Glasstech 的责任不仅是为其客户提供最好的装备以满足生产需要，更是帮助客户，使设备在使用寿命内始终保持最佳性能。

Glasstech 已准备好为客户解答以下重要的问题。庆幸的是，每个问题都有一个令人满意的积极答复。

**问题 1：我们如何使加工设备保持最佳运转状况，以使产出最大化，故障和损耗最小化，即我们如何实现最优的生产效率？**

答案 1：Glasstech 拥有一个高效的售后服务体系，能提供前瞻性的技术检测以确定设备是否处于最优状态及能否达到设计产能、生产质量、成本效率等技术要求。同时也能帮助用户尽可能减少由于设备或者部件原因造成的非正常停机损失。

**问题 2：我们如何获取必要的手段，对现有设备实施计划好的维护体系，以保证设备正常运转时间最大化？**

答案 2：Glasstech 已经为客户设计好了非常详细的维护计划并能以软件提醒客户进行维护计划的实施和管理。如果需要，Glasstech 也可以提供人员参与现场工作。

**问题 3：我们是否对最常用的零配件保持了足够的库存量，以使停机时间最小化？**

答案 3：Glasstech 可以帮助客户检查备件库存，并根据维护计划和意外故障可能的需求提出库存改进的建议。

**问题 4：我们的维护人员是否有足够的经验并懂得正确的实施维护计划和处理故障？**

答案 4：Glasstech 是培训操作及维护人员方面的专家，可为现有人员提供巩固性培训，或为新手提供入门培训。

**问题 5：如果需要，我们能从哪里获得额外的帮助？**

答案 5：Glasstech拥有技术服务人员，他们能在接到通知后迅速反应，给予客户在日常维护、故障处理和现场服务方面以必要的协助。

**问题 6：我们如何在自身人员精简的情况下正常维护设备？**

答案 6：Glasstech能协助客户在现有人员基础上保留大部分的维护能力，如果需要，也提供外部补充。

**问题 7：我们是否可以经济地扩展或提高现有设备能力，以实现产能的提高，而不用投资购买新的设备？**

答案 7：Glasstech对现有设备提供广泛的升级、设备延伸和低成本的设备翻新服务。因为 Glasstech的一个经营方针就是持续改进提高，总是可以提供一些新的改进来提高产能、质量、经济性或节约能耗。比起购买新设备，这些升级和设备翻新的成本要低廉得多。根据您的要求，我们可以提供完整的电子版 *Glasstech* 设备翻新目录供您参考、选择。

**问题 8：有没有相应的检测判断方法，来检查我们的设备目前是否处于最佳操作运转状态？**

答案 8：Glasstech可以教授客户如何检查判断设备性能、产品质量以及设备运转的经济性。

如何确保设备正常运转依赖于大量的知识经验、正确的工具、足够的备件库存以及操作训练。这些都要求奉献精神、使用正确的资源和管理上的支持。

同时，管理人员应该知道在其需要帮助时，可以依靠设备供应商。

Glasstech 提供如下广泛而全面的售后产品和服务，

- 设备翻新，以提高产量和产能的，或降低能耗，提高设备运行的经济性。
- 备件可以替换损坏的原始部件，以确保设备性能仍然满足最初的设计要求。
- 满足 Glasstech 高质量标准要求的陶瓷辊道替换件，可以确保玻璃产品质量的最优化。
- 汽车玻璃设备的模具加工，可以确保最终玻璃产品满足汽车厂商 OEM 标准要求。
- 根据客户要求定制的服务协议，满足不同客户的特殊要求。
- 设备状况检查可以衡量设备性能，并提供调整、改进的具体建议。
- 预防性的设备维护计划可以减少潜在的故障。

- 故障服务帮助客户在最短时间内恢复生产。
- *Glasstech* 全面服务佳计划涵盖了设备状况检查、维护建议、备件提供和培训，帮助客户减少解决问题的时间。

*Glasstech* 将向签署 *Glasstech* 全面服务佳计划客户提供特殊的折扣，客户在得到安全感的同时，也享受到了经济上的实惠。

欲了解更多我们个性化的服务项目、*Glasstech* 设备翻新目录、或 *Glasstech* 全面服务佳计划，请致电 001-419- 661 9500，0086-21-5836 7560（中国大陆、台湾地区）咨询或发电子邮件至 [sales@glasstech.com](mailto:sales@glasstech.com)。

**一个电话或电子邮件，举手之劳就可轻松联系到我们！**